STACKSOLUTIONS.DEV · NORSK SALGS- OG MØTEGUIDE

# Norsk Salgsguide, Møteplan & E-postmal

Ferdigleveranse av B2B-leads, målrettet trafikk og bookede salgsmøter fra Veristria AS på Kleppe

**Bevis fremfor løfter**
`stacksolutions.dev/no`
Veristria AS · Kleppe, Rogaland

## 1. Pakkeoversikt og «Hva som teller»-regler

| PAKKE (1X BLOKK) | PRIS I USD (~NOK REF.) | STRENG LEVERANSEDEFINISJON |
|---|---|---|
| **01 · Interesserte B2B-leads**<br>4 varme leads / mnd | **$199/mnd** + $100 oppstart ($299 Dag 1 · ~3 250 kr) | Navngitt beslutningstaker (daglig leder/eier) svarer positivt og ber om pris, tilbud eller kontakt. Autosvar, feilmeldinger og avslag teller aldri. |
| **02 · Konverterende trafikk**<br>400 besøk / mnd | **$299/mnd** + $150 oppstart ($449 Dag 1 · ~4 850 kr) | Verifiserte, relevante menneskelige besøk direkte til nettbutikk eller landingsside (bots og crawlere filtreres bort). |
| **03 · Bookede salgsmøter**<br>4 møter / mnd | **$399/mnd** + $200 oppstart ($599 Dag 1 · ~6 450 kr) | Bekreftet kalendermøte med kvalifisert beslutningstaker. Uanmeldte «no-shows» som ikke booker om erstattes kostnadsfritt. |

## 2. Kjøreplan: 10-minutters oppsettmøte på Zoom / Teams

**Forberedelse:** Ha `stacksolutions.dev/no` (NO NO), `stackshortlist.dev` og `stackoutreach.dev` åpne i nettleseren. Del skjerm med én gang kunden kommer inn.

**MINUTT 0 – 2 · VELKOMST OG BEHOVSAVKLARING**

«Hei og takk for at du tok 10 minutter! Vi holder til på Kleppe under Veristria AS, og i stedet for å selge deg enda et komplisert programvareverktøy leverer vi ferdige salgsresultater. Hva er hovedtjenesten dere vil ha flere kunder på nå, og foretrekker dere ferdigbookede møter i kalenderen eller varme leads rett på e-post?»

**MINUTT 2 – 5 · VIS KOMPETANSE LIVE I STACKSHORTLIST**

Bytt fane til `stackshortlist.dev` og velg Norge + bransje/teknologi + Daglig leder: «Grunnen til at vi kan levere til en brøkdel av vanlige byråpriser er at vi har bygget både bedriftsdatabasen og AI-utsendingsmotoren selv her i Norge.»

**MINUTT 5 – 8 · KONFIGURER BESTILLINGEN LIVE I 4-STEGSBYGGEREN**

Gå tilbake til `stacksolutions.dev/no#builder` og fyll ut Steg 01 (pakke), Steg 02 (Norge/Skandinavia, Daglig leder, bransje og nettside) og Steg 03 (1 blokk + kundens e-post eller kalenderlenke).

**MINUTT 8 – 10 · PAUSE-TIL-LEVERT OG LENKE I ZOOM-CHAT**

Vis oppsummeringskortet: forklar 50 % engangsoppstart og vår **Pause-til-levert-forpliktelse** (hvis full kvote ikke er levert innen 30 dager, pauses neste månedstrekk automatisk i Stripe til alt er levert). Klikk **«Kopier ferdigutfylt bestillingslenke»** og lim inn i chatten.

## 3. Ferdig Norsk Cold Email-Mal (Klar for StackOutreach)

**Emnefelt:** 4 ferdigkvalifiserte kundemøter/leads i måneden (fra Kleppe)

Hei [Fornavn],

De fleste bedriftsledere jeg snakker med trenger ikke enda et CRM-system eller dyre byråavtaler – de vil bare ha ferdigkvalifiserte kjøpere inn i innboksen eller rett i kalenderen.

Hos Veristria på Kleppe har vi bygget vår egen AI- og B2B-datamotor (StackShortlist + StackOutreach), og gjennom StackSolutions.dev kjører vi hele jobben for dere til faste pakkepriser:
• 4 varme, interesserte B2B-leads / mnd: $199/mnd (+ $100 i oppstart)
• 400 målrettede bedriftsbesøk til nettside / mnd: $299/mnd (+ $150 i oppstart)
• 4 ferdigbookede salgsmøter i kalenderen / mnd: $399/mnd (+ $200 i oppstart)

Hvis vi ikke har levert full kvote innen 30 dager, pauses månedstrekket automatisk mens vi fortsetter å levere uten ekstra kostnad til du har fått alt du har bestilt.

Har du 10 minutter på Zoom denne uken til at jeg viser skjerm og sjekker hvor mange beslutningstakere vi har i målgruppen deres nå?

Med vennlig hilsen,
Lars O. Horpestad · Veristria AS / StackSolutions.dev · Kleppe | +47 988 36 369